



TOP INTERNATIONAL
HOTELS & CORPORATE PARTNERS



TOP INTERNATIONAL Hotels

ist eine der führenden, privaten Hotelkooperationen in Europa mit Hauptsitz in Düsseldorf.

Der Name TOP verbindet ausgewählte Hotels von gut und freundlich geführten Häusern, die in Ihrem Ort zu den Besten der jeweiligen Kategorie zählen.

Das Unternehmen repräsentiert Hotels in Deutschland und den Metropolen Europas.

FACEBOOK, XING und CO. ... UND WO BLEIBT DAS AUGE-ZU-AUGE GESPRÄCH ???

TOP INTERNATIONAL Hotels & Corporate Partners liegt viel am persönlichen Kontakt zu bestehenden und neuen Partnern und Kunden!

Sie kennen sich im Social Media Bereich aus, haben aber noch Spaß an persönlicher Betreuung und direktem Kundenkontakt?

Dann sind Sie der/die Richtige für uns!

Zur Unterstützung unserer Verkaufsabteilung suchen wir ab Herbst 2010 einen zuverlässigen, kommunikationsbereiten und teamorientierten **Verkaufsrepräsentanten/in**, der/die bereit ist, eine flexible und innovative Hotelkooperation mit ebensolchen Verkaufsaktivitäten erfolgreich und persönlich nach Außen zu repräsentieren.

Verkaufsrepräsentant/in

Voraussetzungen:

- abgeschlossene Hotellehre
- gute Englischkenntnisse in Wort/Schrift
- Verkaufserfahrung von Vorteil, aber nicht zwingend erforderlich
- Kenntnisse gängiger RFP Systeme wie LANYON, Uversa, ratefinding, etc von Vorteil
- Kommunikationskompetenz (klassisch, sowie im Social-Media Bereich)
- Sicheres und kompetentes Auftreten
- innovatives, selbstständiges Arbeiten
- PC-Kenntnisse (Windows/Office)
- Führerschein Klasse 3

Hauptaufgaben:

- Betreuung und Intensivierung des Kontaktes zu Bestandskunden
- Neukundenakquise, sowohl im Firmen-, Veranstalter- und Konferenzsektor
- Telefonische Kontaktaufnahme, mit Schwerpunkt außer Haus
- Terminierung
- Koordination/Abschluss Rahmenverträge zwischen Hotels und Kunden
- Messebesuche und Messeausstellerorganisation (STB, GTM, etc)

Sie suchen eine neue Herausforderung, die Voraussetzungen treffen auf Sie zu und das Aufgabenspektrum interessiert Sie?

Gerne erwarten wir Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per Post/Mail inkl. Gehaltsvorstellung.

TOP INTERNATIONAL Hotels GmbH

Speditionstrasse 15, 40221 Düsseldorf, Deutschland

Telefon: 0211 55985555

Telefax: 0211 55985554

E-Mail: marcus.klar@topinternational.com

Internet: www.topinternational.com

Ansprechpartner: Herr Marcus Klar

Position/Abteilung: Director Marketing & Sales